

CHRONIQUE FINANCIÈRE



MARC-ANDRÉ BOUCHER
PLANIVIE CABINET DE SERVICES FINANCIERS
Planificateur financier | Associé

Les actions
accréditatives, le
donnant-donnant
qui vous
profite

Les actions quoi? Accréditatives, comme dans crédits, ou plutôt porteuses de crédits. Voici leur histoire : il y a plusieurs années, les gouvernements du Québec et du Canada ont introduit les actions accréditatives pour favoriser les investissements dans les domaines énergétique, minier, pétrolier et gazier. Ces actions, émises par des sociétés issues de ces secteurs, offrent des déductions fiscales et un crédit d'impôt aux investisseurs.

Plus concrètement, les actions accréditatives permettent aux sociétés visées de financer leurs activités, et vous permettent de déduire certains montants en plus d'avoir droit à un crédit d'impôt. **Elles y gagnent. Vous y gagnez. Voilà ce qu'on entend par des placements « donnant-donnant ».**

Des avantages fiscaux des plus attractifs

Crédit d'impôt à l'investissement, frais d'aménagement au Canada, déduction pour ressources québécoises... Grâce aux actions accréditatives, les avantages fiscaux fédéraux et provinciaux sont très nombreux.

Parmi eux, on note les frais d'exploration qui réduisent considérablement votre revenu net. La preuve : selon le fédéral, le coût après impôt d'un investissement de 1 000 \$ dans une action accréditative est de 307 \$ (calculé pour un Québécois au taux marginal d'imposition le plus élevé). Une économie fiscale de 69,3 %.

Attention : Les actions accréditatives ne donnent pas toutes droit aux mêmes avantages. Il est donc primordial de les analyser avec un professionnel de la finance. De loin la meilleure façon de faire des choix éclairés et fructueux.

Placements à haut rendement

Monsieur Tremblay (nom fictif), entrepreneur dans le secteur de la construction, est imposé au taux marginal le plus élevé (53,31 %).

En 2016, il investit 50 000 \$ dans une société en commandite super accréditative de ressources minières : 500 parts à 100 \$ l'unité. Son remboursement fiscal est alors de 33 080 \$.

Un an plus tard (date du roulement), il encaisse ses parts à 71,76 \$ l'unité, pour un total de 35 880 \$. Il obtient donc un rendement net avant gain en capital de **37,92 %** et après gain en capital de **26,89 %**. À noter que le gain en capital est lié au prix de base rajusté (PBR) de l'action. Ainsi, même si la valeur de ses parts a diminué, Monsieur Tremblay s'est enrichi.

*Cas fictif, mais dont les rendements et les remboursements fiscaux historiques sont réels.

La stratégie réfléchie, votre meilleur investissement

Avant d'acheter des actions accréditatives, plusieurs facteurs doivent être analysés. Faites-vous guider par un planificateur financier. Il saura répondre à vos questions et vous conseiller des stratégies optimisées selon votre profil, vos objectifs et les opportunités du marché, comme acheter ces actions via une société en commandite (achat en groupe) pour diminuer les risques d'investissements.



PLANIFICATION FINANCIÈRE-ASSURANCES-ÉPARGNES ET INVESTISSEMENTS-PRÊTS-SERVICES BANCAIRES

• Conseiller en sécurité financière • Représentant de courtier en épargne collective
• Représentant de courtier sur le marché dispensé

2211, rue Saint-Dominique, Jonquière (Québec) – Tél.: 418-695-3588

PORTRAIT D'ENTREPRENEURE

ÉMILIE SIMARD CÉLÈBRE SES TROIS ANS EN AFFAIRES

L'art de bien servir sa clientèle



Émilie Simard a démarré Kréa2 il y a trois ans, à la suite de l'achat d'une partie des actifs et de la clientèle en graphisme de CPVN Multimédia. (Photo: Jonathan Thibeault)

SAGUENAY – La créativité, l'écoute et la rigueur sont trois caractéristiques d'Émilie Simard, propriétaire de Kréa2 et baignant dans le monde des affaires depuis maintenant trois ans. Cette entrepreneure-artiste savait depuis longtemps qu'elle voulait travailler à son compte. Découverte de celle qui conjugue le graphisme, la peinture, l'impression et la photographie au quotidien.

par Jonathan Thibeault
journaliste

« J'ai travaillé deux ans pour Guy Bouchard [président éditeur d'Informe Affaires NDLR] en tant que graphiste. J'ai été responsable de la conception graphique signets funéraires. Je me suis forgé une bonne expérience dans la gestion de projets avec des clients », mentionne Émilie Simard. « Lorsque j'ai su que monsieur Bouchard voulait se départir de la portion conception graphique et de la photographie de son entreprise, je me suis porté acquéreur des actifs afin de fonder ma propre entreprise spécialisée dans le graphisme, l'impression et l'art sur mesure », relate Émilie Simard.

Un achat déterminant

Pour l'artiste multidisciplinaire de formation, l'achat d'actifs d'une compagnie était rassurant afin de démarrer sur de bonnes bases. « En ayant de l'équipement et une liste de clients dès le départ, ça m'a vraiment aidée à façonner mon entreprise. Aujourd'hui, je possède une clientèle assez diversifiée et j'ai toujours ma clientèle pour la conception de signets funéraires. Celle-ci occupe le tiers de mon temps et c'est ce qui me garantit une certaine sécurité. D'ailleurs, je suis très reconnaissante que les maisons funéraires m'aient suivie, malgré le fait qu'ils ne me connaissaient pas en tant qu'entrepreneure. Au final, je crois que j'ai gagné leur confiance et ils savent que je vais livrer la marchandise », explique-t-elle. « Il m'arrive quelques fois d'avoir des demandes de

dernière minute de la part de compagnies funéraires. Que l'atelier-boutique soit ouvert ou fermé, ils savent qu'ils peuvent compter sur moi et qu'ils auront le matériel rapidement », précise la femme d'affaires, dont la rigueur est l'un de ses mots d'ordre depuis le tout début.

Investissement de 30 000 \$

Kréa2 est sur le point de recevoir un mini laboratoire photo qui permettra d'offrir le service d'impression, pour les photographes notamment. « Cet investissement-là me sera très utile et pourra bénéficier aux photographes de la région qui ont besoin de faire imprimer leurs photos. Le défi sera de les accrocher pour qu'ils fassent affaire avec moi », affirme la propriétaire.

L'art au cœur de Kréa2

Depuis son déménagement à la fin de l'année 2016, dans un espace un peu plus grand et ayant une façade sur le carré Davis, Émilie Simard a maintenant le loisir d'intégrer l'art à son commerce. « À l'entrée, j'ai installé une galerie d'art qui présente des œuvres d'artistes que je connais ou que je veux encourager. Mon local possède de hauts plafonds qui me permettent de mettre les œuvres à l'avant-plan », souligne-t-elle, en ajoutant que l'art est au cœur de son entreprise. « La création artistique est très importante pour moi et elle fait partie intégrante de mon entreprise. Chaque demande est unique et met à profit ma créativité ».

Celle qui est en train de compléter un baccalauréat en enseignement des arts aspire à se lancer dans un projet immobilier à long terme. « Posséder ma propre bâtisse et héberger des artistes est un rêve pour moi. En ayant un bâtiment, je pourrais en offrir davantage aux gens, dont des ateliers d'arts. Évidemment, c'est loin d'être réalisé. J'y vais étape par étape, mais c'est un projet que j'aimerais bien réaliser », a-t-elle conclu.

Pour inf. : krea2.ca